

Unser Antrieb ist, in den Systemen unserer Kunden auf der ganzen Welt für Sicherheit und Zuverlässigkeit zu sorgen. Seit mehreren Jahrzehnten bieten wir erfolgreich Produkte und Dienstleistungen in vielen Bereichen der Mikrowellentechnik an, von integrierten Mikrowellenschaltungen über passive Mikrowellenkomponenten/ Subsysteme für höchste Leistung bis zu elektronischen Geräten.

Was uns besonders macht, ist die umfangreiche Erfahrung mit unseren weltweiten Kunden herausragende technische Lösungen auf Basis umfassender Simulationsrechnungen zu erarbeiten, sowie unser breites, ausgereiftes technologisches Fundament. Maßgeblich dafür sind unsere hauseigene Ferritkeramik- und Dünnschichtfertigung, als auch die sehr spezifische Montage-, Klebe- und Messtechnik.

Leidenschaft und langjähriger Erfolg in der absoluten Spitzenklasse der Entwicklung und Fertigung hochqualitativer Mikrowellen-Ferrite erlauben uns die Realisierung der kleinsten, aber auch der leistungsstärksten Mikrowellen-Produkte für namhafte Unternehmen in der Wissenschaft, Industrie, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt weltweit. Wir sind ein klassischer Hidden-Champion, stabil in einem sehr robusten Markt stehend, mit Gestaltungsspielraum für Mitarbeiter um sich zu realisieren.

Ab sofort suchen wir für unseren Standort Backnang bei Stuttgart einen:

Produktmanager(in) / Technischer Vertrieb (m/w/d)

Das erwarten wir von Ihnen:

- Produktbezogene, technische Verantwortung in der Vermarktung unserer Produkte zusammen mit dem Außendienst
- Bearbeiten von Kundenanfragen. Technische Beratung von und Klärung für unsere Kunden
- Unser generische Produktportfolio über den Produktlebenszyklus betreuen und weiterentwickeln. Beurteilen u.a. der Wirtschaftlichkeit von Produkten und Maßnahmen zur Optimierung vorschlagen und umsetzen
- Erstellen von Projektanträge und Machbarkeitsprüfungen in der Konzeptphase
- Kundenreklamationen zusammen mit den relevanten Fachbereichen technisch beurteilen
- Umsetzung von Markt- und Wettbewerbsanalysen. Anforderungen für neue Produkte definieren
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenterminen, Messen und Konferenzen

Das sollten Sie erfüllen:

- Ingenieur oder Physiker mit Hochschulabschluss (Studium der Elektro-/Informationstechnik, Mikrowellentechnik, Physik oder Wirtschaftsingenieurwesen)
- Berufserfahrung als Produktmanager oder im techn. Vertrieb
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikationsstark, teamorientiert, unternehmerisch handeln
- Selbstständig, zielgerichtet, strukturiert

Das macht uns aus:

Unsere Unternehmenskultur baut auf flache Hierarchien, Fairness und respektvollen Umgang miteinander. Darauf sind wir schon ein bisschen stolz. Bei uns sind flexible Arbeitszeiten mit Home-Office-Option, kostenlose Parkplätze im Betrieb und die Möglichkeit, Firmen E-Bikes zu leasen, um nachhaltig und gesund ins Unternehmen zu radeln, selbstverständlich. Die nahe Haltestelle (S-Bahn, Regionalzug) macht unsere Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmittel einfach. Regelmäßige Team-Events sorgen nicht nur für Abwechslung und gute Stimmung sondern lassen uns enger zusammenrutschen. In einer ausführlichen On-Boarding-Phase werden Sie von uns optimal auf Ihre Aufgaben vorbereitet und anschließend sowohl gefordert als auch gefördert.

Und was macht uns jetzt besonders und attraktiv? Sind es die technisch und technologisch interessanten Produkte? Oder unsere internationalen Projekte? Oder die Menschen, denen wir unseren Erfolg verdanken?

Um das herauszufinden, sollten wir uns Kennenlernen. So erfahren Sie am besten, wie wir wirklich sind.

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Anfrage bzw. Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie in einer .pdf. Datei an corporatetalent@aft-microwave.com. Sie bekommen schnell unsere erste Rückmeldung.

Passt keine der offenen Positionen zu Ihrem Profil? Dann bewerben Sie sich einfach initiativ bei uns. Wir freuen uns schon, von Ihnen zu lesen. Bis bald!